



**[INNOGENE]**

---

## Strategia rozwoju na lata 2015-2018

---

Wrzesień 2015



WPROWADZENIE

OFERTA I TECHNOLOGIE

STRATEGIA NA LATA 2015-2018

PERSPEKTYWY

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI



## Zarząd

### Jacek Wojciechowicz – Prezes Zarządu

Specjalista z branży biotechnologicznej, współzałożyciel Inno-Gene oraz Centrum Badań DNA

#### Doświadczenie

- 2010 - obecnie Członek Zarządu Inno-Gene S.A.; od 06.2014 Prezes Zarządu
- 2006 - obecnie Dyrektor Działu Badawczo-Rozwojowego Centrum Badań DNA odpowiedzialny za realizację prac badawczo-rozwojowych spółki
- Inne Pracownik naukowy w Instytucie Chemii Bioorganicznej PAN w Poznaniu oraz w Instytucie Badań DNA w Warszawie

#### Wykształcenie

- 2012 - 2014 Wielkopolska Szkoła Biznesu w Poznaniu – MBA
- 2008 - 2010 Uniwersytet Łódzki – Komerccjalizacja prac badawczo-rozwojowych
- 1996 - 2001 Uniwersytet Warmińsko-Mazurskiego w Olsztynie – Biotechnologia

### Cezary Ziarkowski – Członek Zarządu

Specjalista ds. finansów

#### Doświadczenie

- 2014 - obecnie Członek Zarządu Inno-Gene S.A.; Dyrektor operacyjny
- 2014 - obecnie Dyrektor inwestycyjny w Moonrock Enterprise S.A.
- Inne Doświadczenie zdobywał m.in. w: Merrill Lynch, Commerzbank, Rothschild

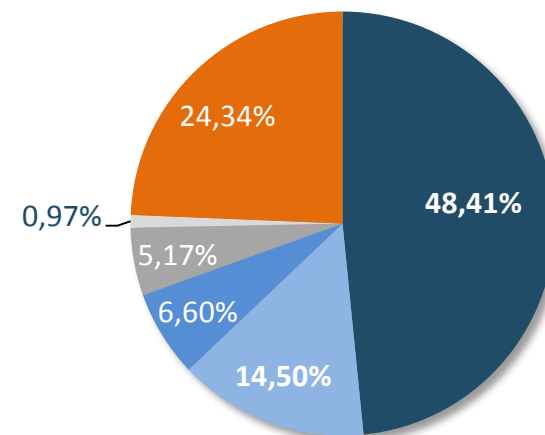
#### Wykształcenie

- 1984 - 1989 Uniwersytet technologiczno-przyrodniczy



## Akcjonariat\*

- Jacek Wojciechowicz
- Moonrock Enterprise S.A.
- PZU TFI
- Mariusz Obszański
- Michał Kaszuba
- Pozostali



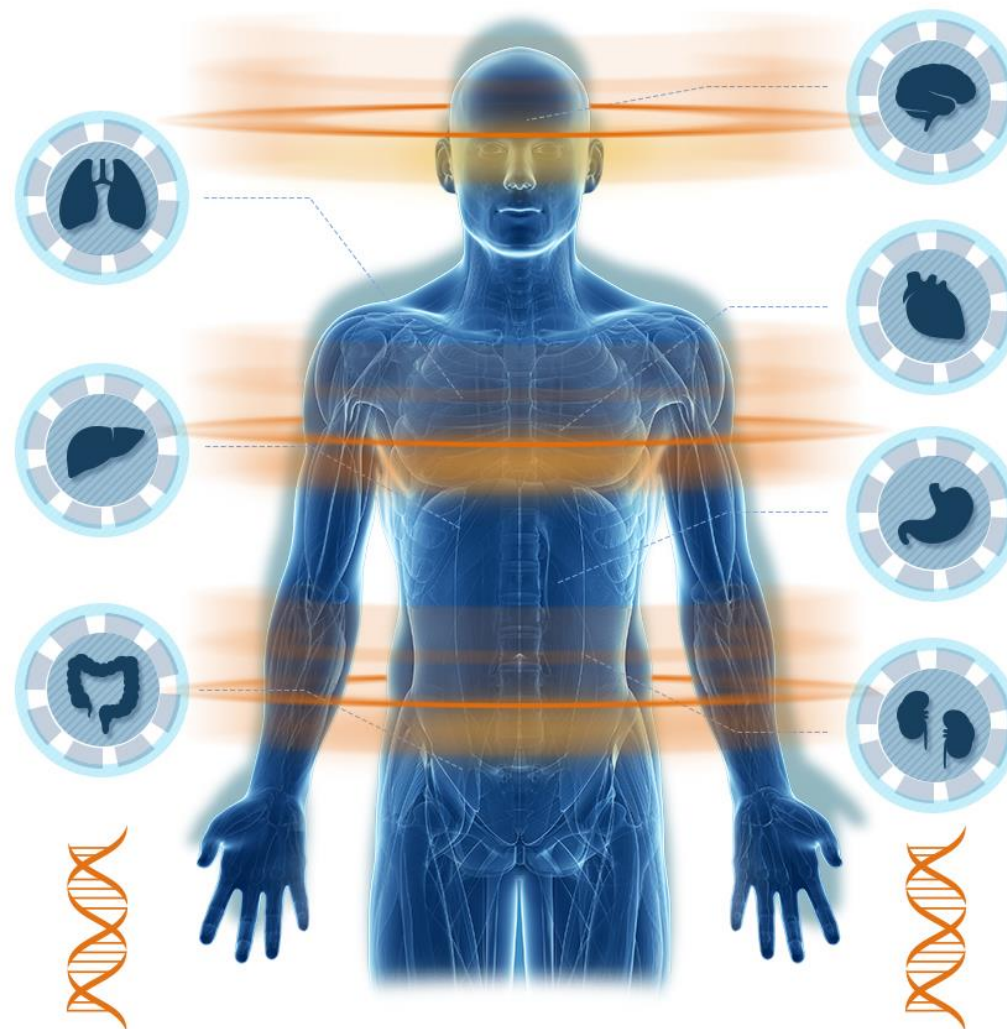
\*Stan na 7.07.2015 r.



## Paszport genetyczny - rewolucyjne wsparcie dla profilaktyki oraz doboru metod leczenia

- **Identyfikacja nosicielstwa**  
Określanie ryzyka wystąpienia choroby u przyszłego potomstwa na podstawie badania obojga rodziców
- **Badania preimplantacyjne**  
Określanie ryzyka wystąpienia choroby u przyszłego potomstwa poprzez badanie komórek pobranych z zarodka, który powstał wskutek zapłodnienia pozaustrojowego (in vitro)
- **Badania prenatalne**  
Nieinwazyjne wykrywanie groźnych zmian w genach płodu
- **Badania noworodków**  
Identyfikacja zaburzeń genetycznych, których leczenie trzeba rozpocząć we wczesnych etapach życia
- **Badania predyspozycji**  
Identyfikacja predyspozycji genetycznych do rozmaitych schorzeń (również nowotworowych)
- **Badania diagnostyczne**  
Potwierdzenie lub wykluczenie obecności zaburzeń genetycznych – weryfikacja rozpoznania objawów występujących u pacjenta
- **Wsparcie onkologicznych terapii celowanych**  
Dobór metod leczenia w oparciu o wyniki badań DNA nowotworu
- **Farmakogenetyka**  
Dobór i dawkowanie leków w zależności od indywidualnych predyspozycji do ich metabolizmu
- **Genotypowanie**  
Dobór dawcy i biorcy podczas transplantacji

**I wiele więcej...**





# Giganci na globalnym rynku diagnostyki genetycznej

illumina®



Diagnos<sup>t</sup>ics



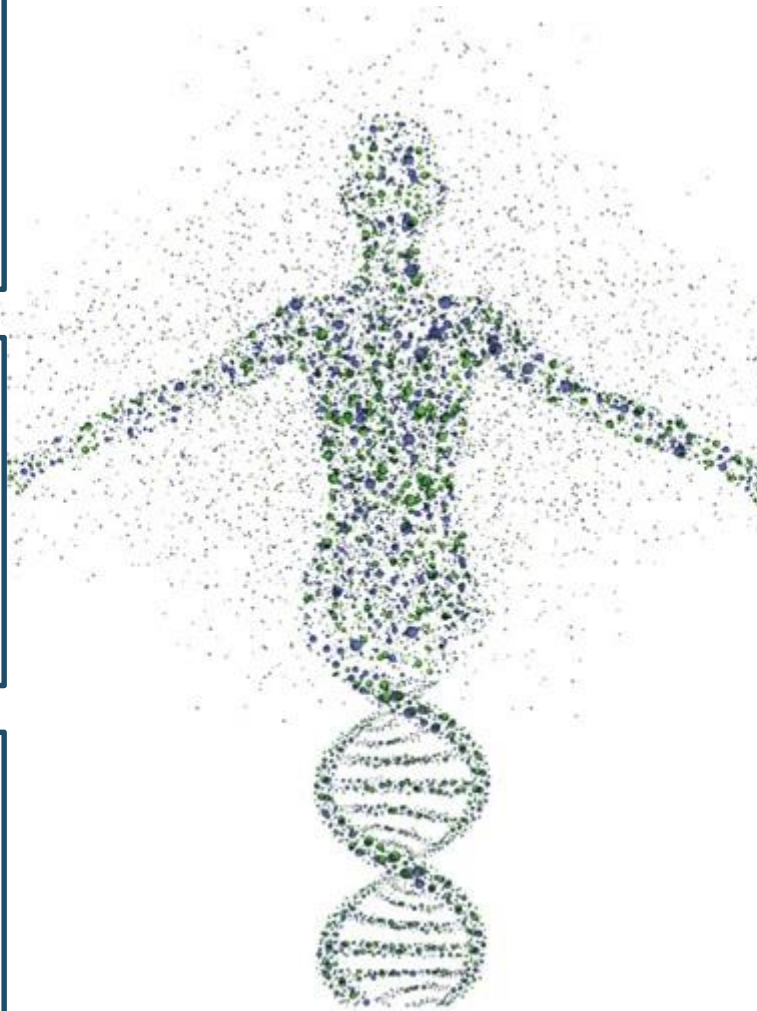
Bayer HealthCare  
Diagnos<sup>t</sup>ics

life  
technologies™



NOVARTIS  
DIAGNOSTICS

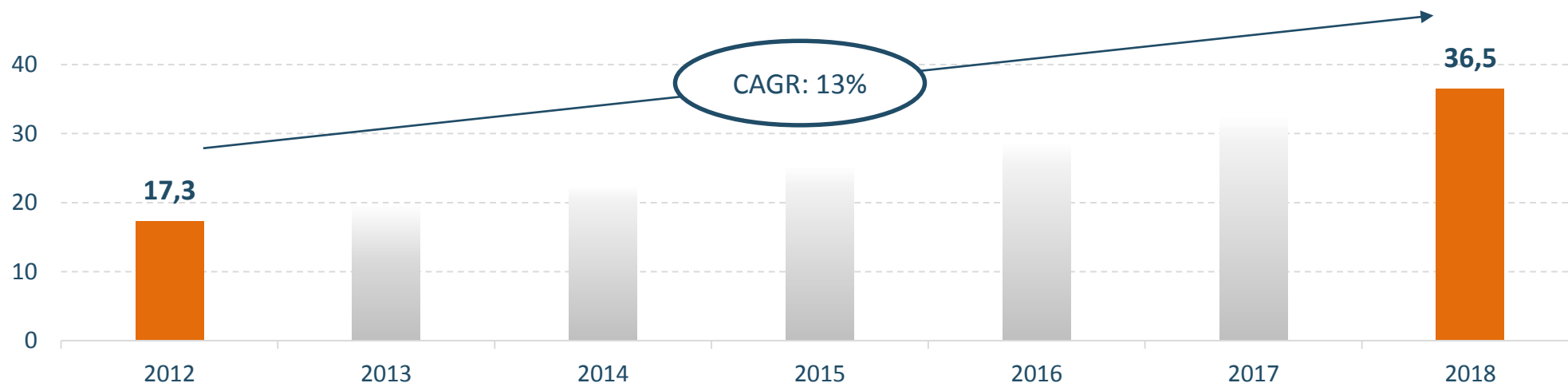
Ortho Clinical Diagnostics  
a *Johnson & Johnson* company





# Prognozy dla globalnego rynku diagnostyki genetycznej

Prognozowany wzrost globalnego rynku diagnostyki DNA  
[mld USD]



## Główne czynniki wzrostu



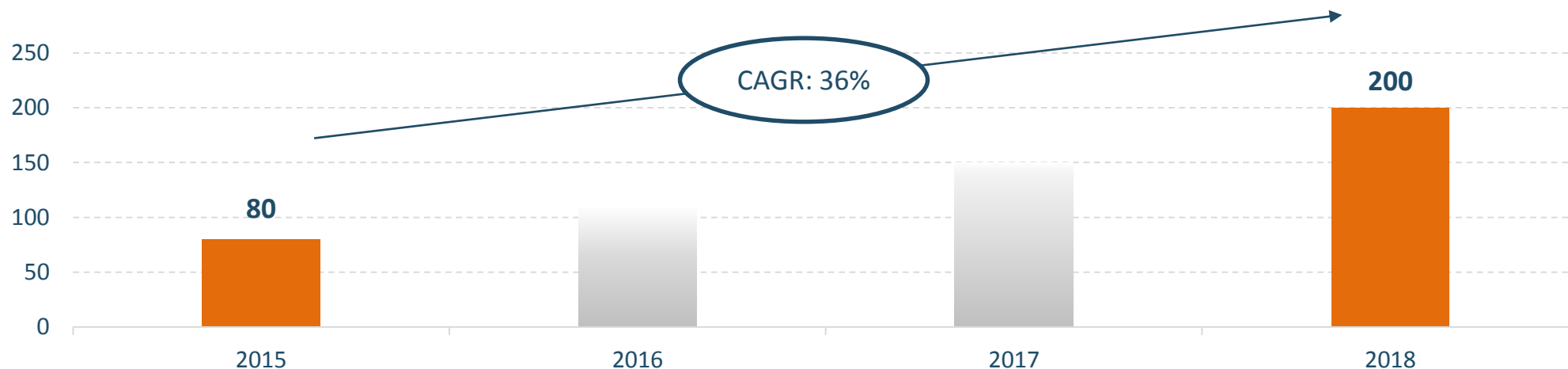
- ▶ Dynamiczny rozwój technologii
- ▶ Wysoka skuteczność i efektywność kosztowa
- ▶ Zastosowanie w diagnostyce prenatalnej i onkologii
- ▶ **Sekwencjonowanie nowej generacji (ang. Next Generation Sequencing, NGS)**  
Potężne narzędzie do dekodowania wielu chorób człowieka, w tym różnych form raka.  
Obniżenie kosztów i zwiększenie efektywności badań.

Źródło: BCC Research, Allied Market Research



# Oczekiwania względem polskiego rynku diagnostyki genetycznej

## Spodziewany wzrost polskiego rynku diagnostyki DNA [mln PLN]



### Główne czynniki wzrostu



- Niski obecnie poziom rozwoju rynku
- Wzrost siły nabywczej Polaków
- Lobbing firm farmaceutycznych w zakresie refinansowania badań DNA przez NFZ
- **Wzrost świadomości Polaków w zakresie profilaktyki**
- Regulacja prawna rynku badań genetycznych
- Nowy budżet UE na lata 2014-2020 - środki na innowacje

Źródło: Inno-Gene



## Lider diagnostyki genetycznej w Polsce

---



### Cztery laboratoria w Warszawie i Poznaniu



### Bogata oferta / patenty

- ✓ ponad 100 własnych testów – w tym **Panel 170 Plus** (unikalny w skali światowej test umożliwiający diagnozowanie podatności oraz rozwoju we wczesnym stadium ponad 20 rodzajów nowotworów, badając sto kilkadziesiąt genów)
- ✓ ok. 300 testów innych producentów
- ✓ wyłączność na dystrybucję w Polsce nieinwazyjnych testów prenatalnych **IONA® test** brytyjskiej firmy Premaitha
- ✓ 3 patenty na własne rozwiązania + 15 procedowanych wniosków



### Wysoka zdolność do pozyskiwania funduszy unijnych

33 mln PLN pozyskane w latach 2007-2015 (12 projektów)



### Spółka od lutego 2011 r. notowana na NewConnect (IGN)





## Obecne obszary działalności



### Biotechnologia

Opracowywanie nowych testów (R&D)

- ✓ Genetyka człowieka
- ✓ Weterynaria
- ✓ Obszar rolno-spożywczy



### Bioinformatyka

Działalność usługowa

- ✓ Analiza danych biologicznych
- ✓ Rozwój oprogramowania naukowego



### Medycyna spersonalizowana

- ✓ Dobór terapii do konkretnego nowotworu
- ✓ Badanie predyspozycji do dziedziczenia chorób nowotworowych
- ✓ Testy wspierające zdrowy tryb życia



### Farmakogenetyka

- ✓ Badanie wpływu pojedynczego genu na odpowiedź organizmu na lek

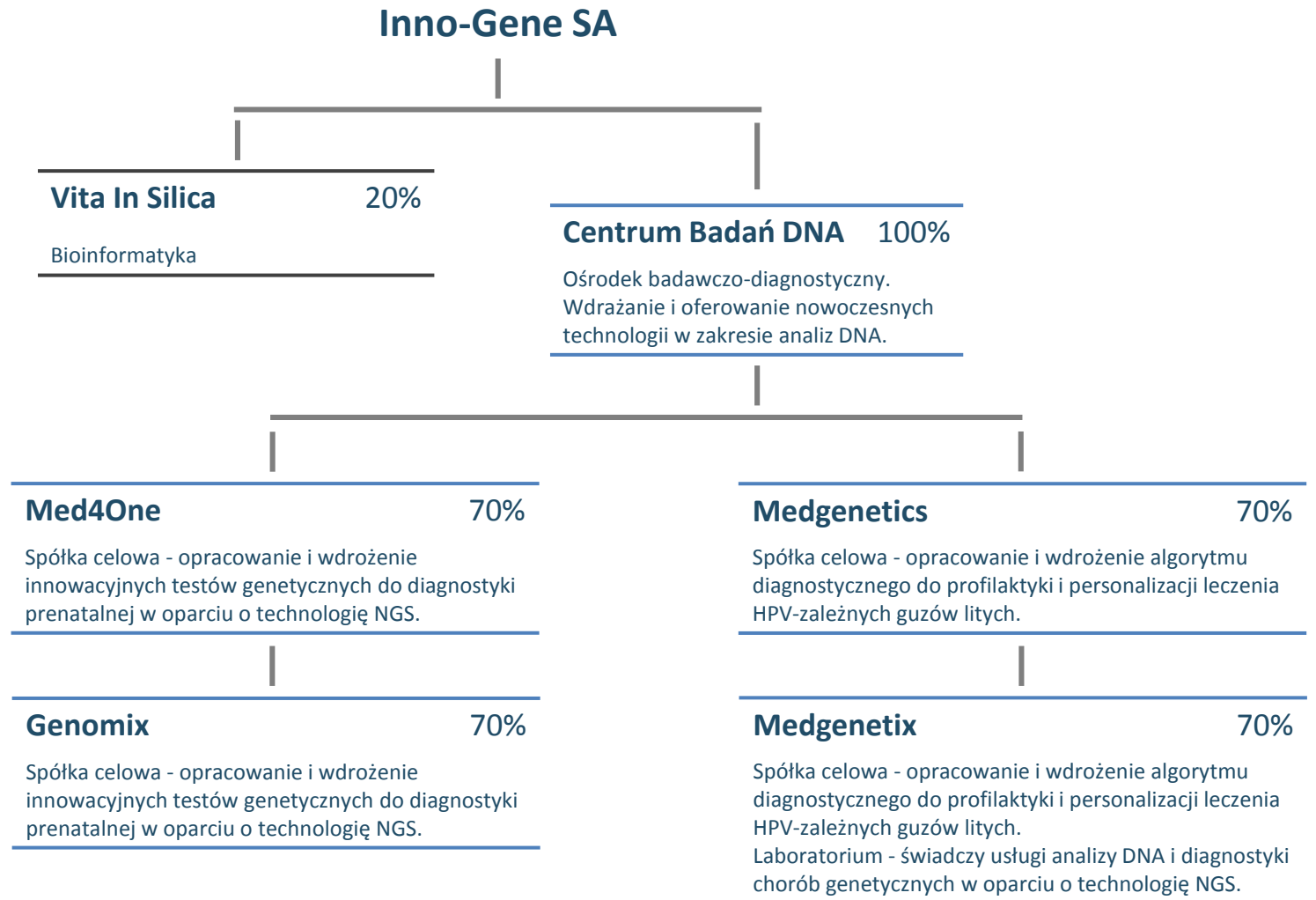
Odpowiedź na pytanie: czy i w jakich dawkach stosować leki w leczeniu różnych zespołów chorobowych?



# Struktura Grupy Kapitałowej

Pełna konsolidacja

Brak konsolidacji



## Porządkowanie struktury organizacyjnej

- X 2014 – zbycie udziałów w spółce NewLab Systems
- Q4 2015 – planowane zbycie udziałów w spółce CeBim (49,5% udziałów, konsolidacja metodą praw własności)



WPROWADZENIE

**OFERTA I TECHNOLOGIE**

STRATEGIA NA LATA 2015-2018

PERSPEKTYWY

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI



**1**

## Linia ginekologiczna

- ✓ NIPT (IONA® test)
- ✓ HPV/Cytologia
- ✓ BRCA 1
- ✓ Panel Uro-genital
- ✓ Panel „Dla niej”

**2**

## Linia onkologiczna

- ✓ Panel 170 Plus
- ✓ Pojedyncze mutacje w genach np. BRCA
- ✓ Panel kilku mutacji
- ✓ Cały gen np. BRCA
- ✓ Panel kilku genów

**3**

## Linia genetyczna

- ✓ Pojedyncze mutacje w genie
- ✓ Jeden gen
- ✓ Panel wiele genów
- ✓ Panel 4000 genów
- ✓ Identyfikacja osobowa (ustalenie ojcostwa)

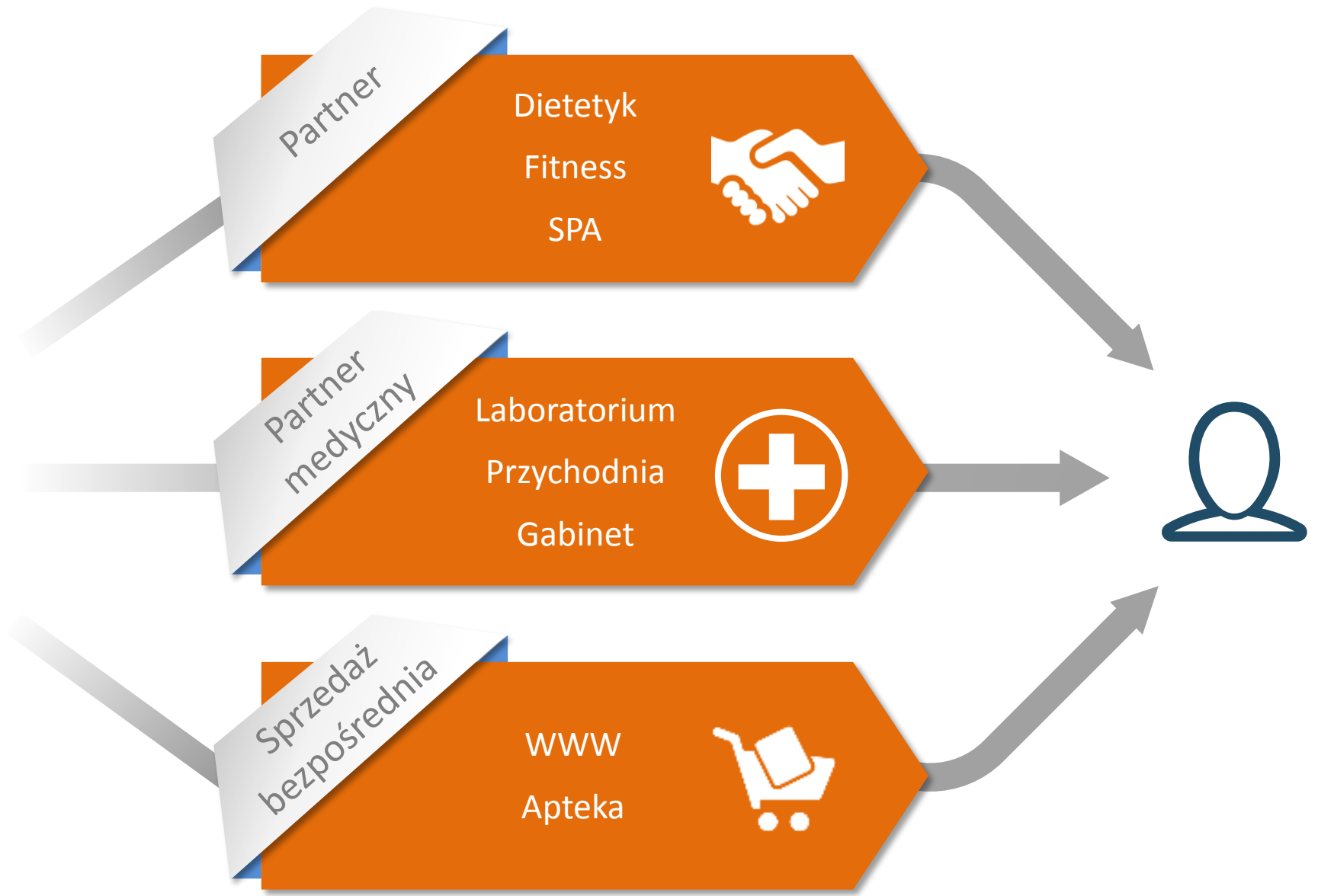
**4**

## Linia paramedyczna

- ✓ Panel ProSport
- ✓ Panel metaboliczny
- ✓ Geno-Dieta
- ✓ Cellulit



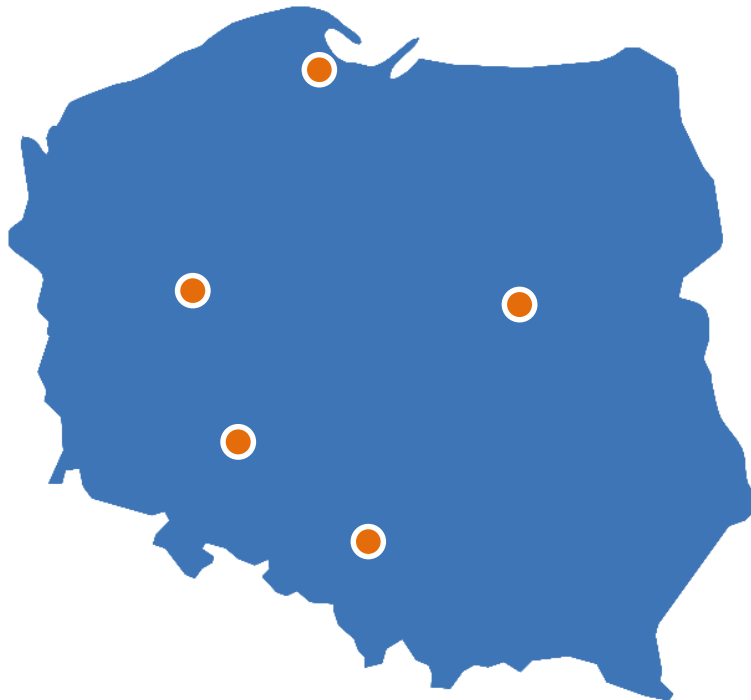
# Aktualne kanały dotarcia do klienta





## Q1 2015

### Powołanie zespołu sprzedażowego doświadczeni sprzedawcy



- ✓ Warszawa
- ✓ Gdańsk
- ✓ Poznań
- ✓ Katowice
- ✓ Wrocław



Ponad 100 nowych umów w 2015 r.



## Konsultacje

Klient/Pacjent + Lekarz/Konsultant



## Pobranie i wysyłka materiału

Lekarz/Konsultant



## Badanie i przekazanie wyników

Laboratorium Inno-Gene





## DNA I

Technologie pierwszej generacji

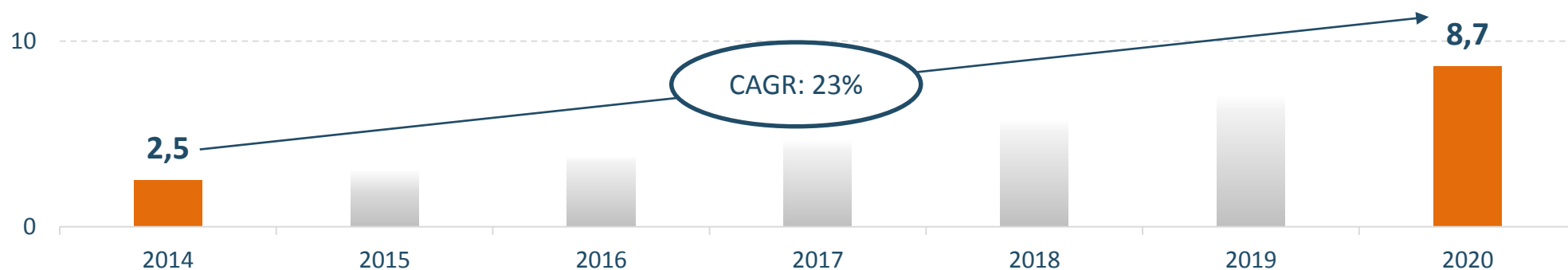
## NGS – Next Generation Sequencing

Skanowanie genomu pacjenta - najnowocześniejsza technologia biologii molekularnej



- ✓ **Zdecydowanie wyższa czułość i dokładność analiz w porównaniu z tradycyjnymi metodami**  
DNA I: 1 badanie = 1 odczyt / NGS: 1 badanie = kilkadziesiąt-kilkaset odczytów
- ✓ **Rosnąca wraz z rozwojem technologii efektywność i marżowość**
- ✓ **Szerokie zastosowanie, m.in. w diagnostyce różnego rodzaju nowotworów i innych chorób uwarunkowanych genetycznie**

Prognozowany wzrost globalnego rynku badań NGS  
[mld USD]



Źródło: MarketsAndMarkets





# Agenda

WPROWADZENIE

OFERTA I TECHNOLOGIE

**STRATEGIA NA LATA 2015-2018**

PERSPEKTYWY

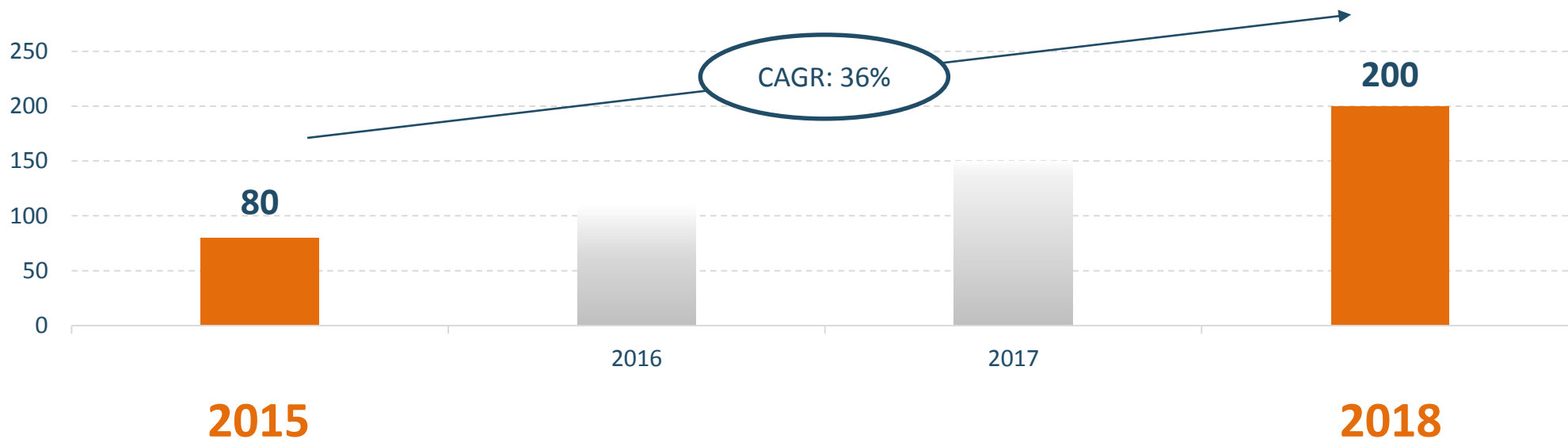
PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI



# Udział Inno-Gene w polskim rynku diagnostyki genetycznej

Spodziewany wzrost polskiego rynku diagnostyki DNA  
[mln PLN]



6%

Spodziewany udział w rynku

12%

3%\*



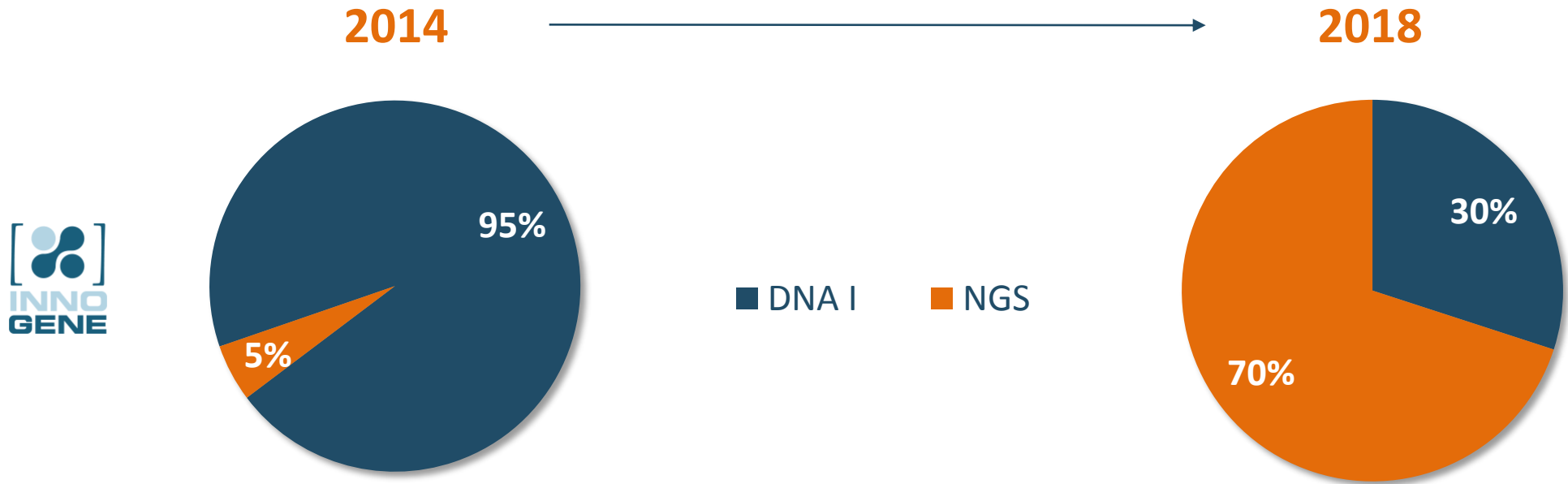
Spodziewana pierwsza marża\*\*

37%

Źródło: Inno-Gene; \*wynik w 2014 r.; \*\*Zysk ze sprzedaży / Przychody ze sprzedaży produktów



# Struktura sprzedaży w podziale na technologie

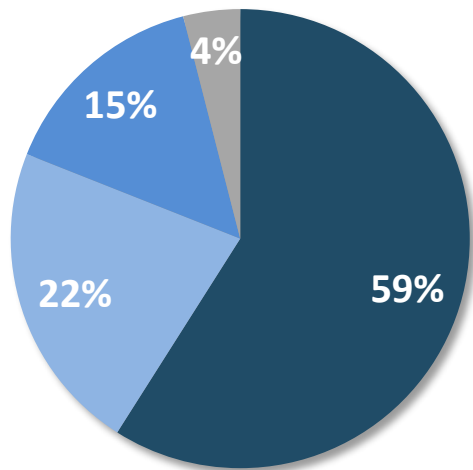


- ▶ Tradycyjne badania genetyczne jako solidny fundament Inno-Gene
- ▶ Oczekiwany dynamiczny wzrost sprzedaży testów wykonywanych technologią NGS
- ▶ Rozwój oferty testów NGS strategicznym celem Inno-Gene

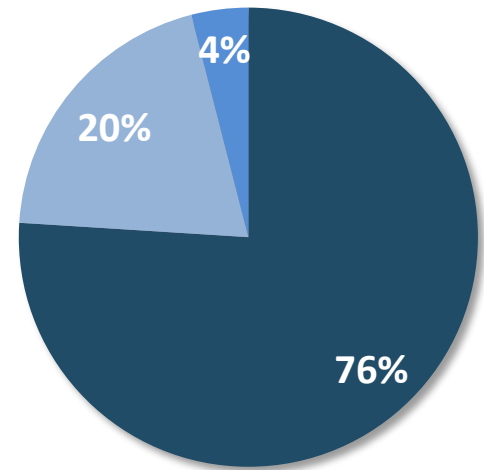


# Struktura sprzedaży w podziale na kategorie badań

DNA I



- Diagnostyka mikrobiologiczna
- Predyspozycje genetyczne (DNA I)
- Ustalenie pokrewieństwa
- Pozostałe

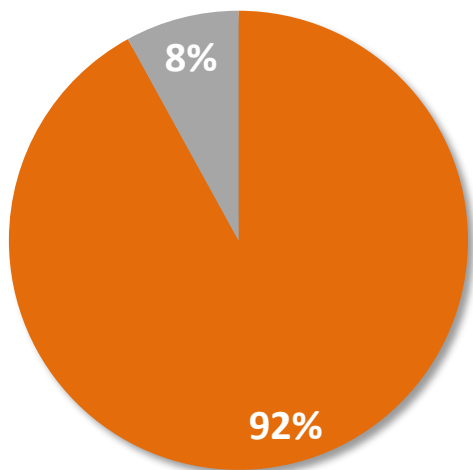


2014

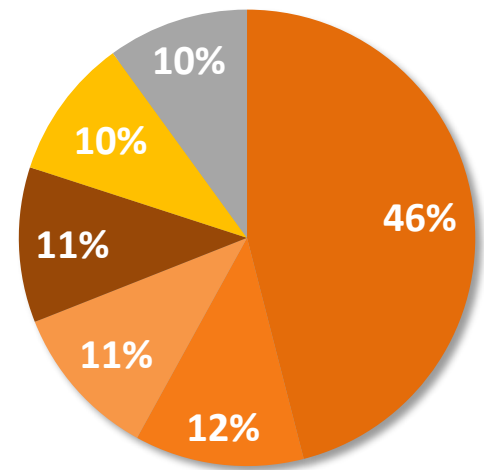


2018

NGS



- Predyspozycje genetyczne (NGS)
- Testy prenatalne
- Wsparcie terapii celowanych
- Platforma BCT
- Self-testy
- Pozostałe





# Najważniejsze kategorie badań

DNAI

NGS

	Spodziewane przychody w 2015	Potencjał wzrostu	Marżowość
Diagnostyka mikrobiologiczna	\$\$\$	+ ○ ○	% ○ ○
Predyspozycje genetyczne (NGS)	\$ \$ ○	+ + +	% % %
Nieinwazyjne badania prenatalne	\$ \$ ○	+ + +	% % %
Wsparcie terapii celowanych	\$ ○ ○	+ + +	% % %
Platforma BCT	\$ ○ ○	+ + +	% % %
Self-testy	\$ ○ ○	+ + ○	% % ○

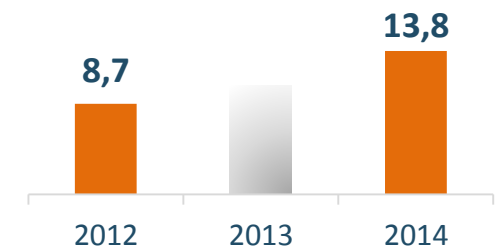


## Diagnostyka mikrobiologiczna - najpopularniejsze obecnie badania:

### 1 Badanie odkleszczowe

- ▶ Nawet co trzeci kleszcz jest nosicielem patogenów wywołujących groźne choroby (borelioza, babeszjoza, bartonelloza)
- ▶ Wczesna diagnostyka daje największą szansę na szybkie rozpoczęcie leczenia i uniknięcia uciążliwych powikłań
- ▶ Bywa, że pierwsze stadium chorób przebiega bezobjawowo
- ▶ Zbadanie samego kleszcza ułatwia podjęcie decyzji o zastosowaniu leczenia

Liczba zgłoszonych przypadków boreliozy w Polsce [tys.]



### 2 HCV - Wirusowe zapalenie wątroby typu C

- ▶ Zagrożony wirusem jest każdy, kto miał styczność z krwią zakażonej osoby. Przenosi się on podczas zabiegów medycznych (w tym np. stomatologicznych)
- ▶ Wynik dodatni podstawowego badania enzymów we krwi nie oznacza choroby – do potwierdzenia **niezbędne jest badanie genetyczne**
- ▶ **Badanie DNA niezbędne do oznaczenia genotypu wirusa** – istnieje 6 podstawowych odmian, z których każdą leczy się inaczej

**750 000**

liczba Polaków, u których rozpoznano wirus HCV



Szacuje się, że zakażonych jest

**25% Polaków**

Źródło: Państwowy Zakład Higieny, Instytut Hematologii i Transfuzjologii, WHO



NGS

## Predyspozycje genetyczne NGS



- ▶ Badania w kierunku predyspozycji do nowotworów, zaburzeń genetycznych, chorób układu odpornościowego, chorób zakaźnych, czy odporności na antybiotyki i leki przeciwwirusowe
  - ✔ Pojedyncze mutacje
  - ✔ Wiele mutacji
- ▶ Łącznie kilkadziesiąt produktów w ofercie Inno-Gene



### **Predyspozycje genetyczne (NGS) - oczekiwania:**

17-krotny wzrost udziału w przychodach Inno-Gene do 2018 r.

Największa pozycja w przychodach w 2018 r.

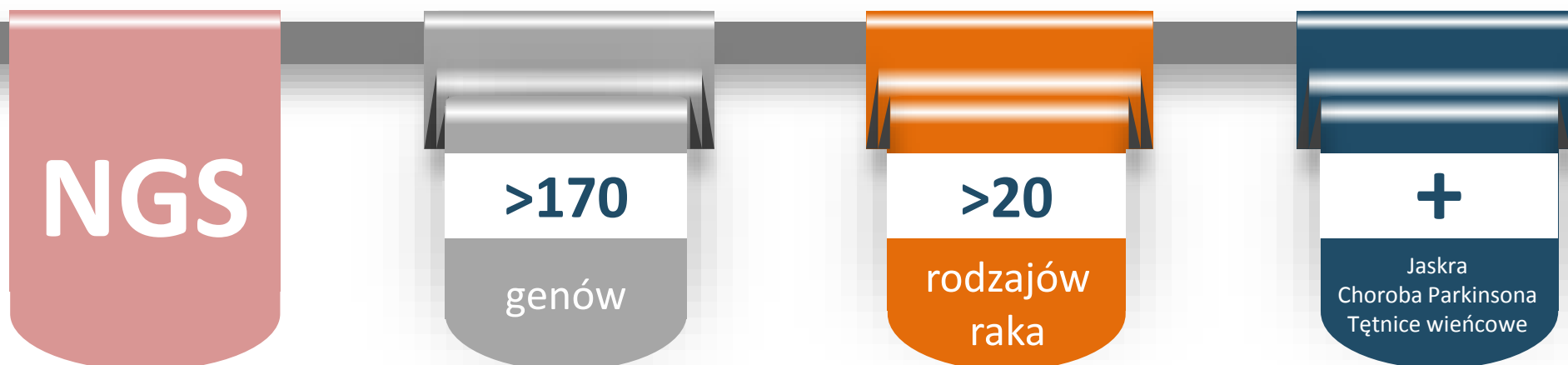
(pomimo spodziewanego spadku cen o 10% rocznie)



## Panel 170 Plus

### Przełom w diagnostyce nowotworowej

Pierwszy na świecie test do równoczesnego wykrywania predyspozycji do wszystkich nowotworów



- Wykorzystanie najnowszych osiągnięć nauki
- Pełna diagnostyka predyspozycji do rozwoju nowotworu w jednym badaniu
- Szybsza i dokładniejsza diagnoza

- ✔ **By zadbać o zdrowie i przyszłość swoją oraz najbliższych**
- ✔ By świadomie podjąć walkę z ryzykiem rozwoju nowotworu lub dzięki wczesnej profilaktyce uniknąć choroby
- ✔ By sprawdzić podłoże genetyczne (dziedziczenie raka)



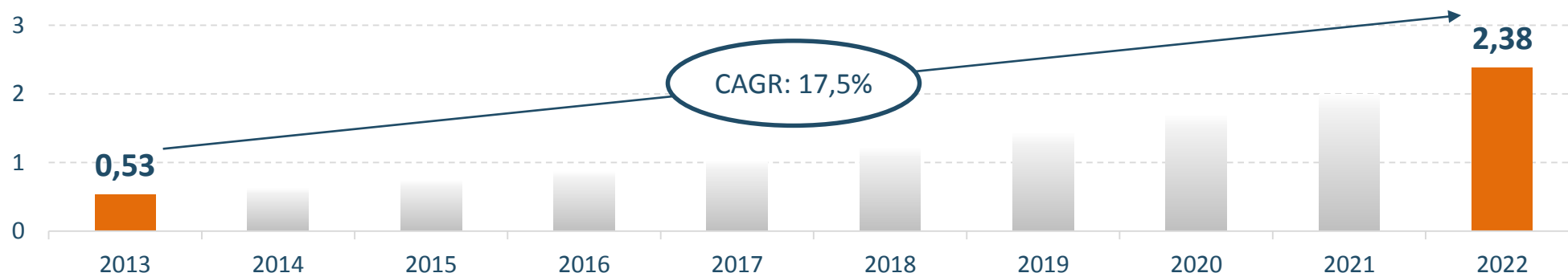


NGS

Nieinwazyjne badania prenatalne



Prognozowany wzrost globalnego rynku testów NIPT  
[mld USD]



NIPT (non-invasive prenatal test) - najdynamiczniej rozwijająca się część rynku testów genetycznych

## Nieinwazyjne badania prenatalne - oczekiwania:

Druga największa pozycja w przychodach z badań NGS w 2018 r.

Istotny wzrost marży w wyniku opracowania własnego testu

Źródło: Transparency Market Research



## Współpraca Inno-Gene z brytyjską firmą Premaitha (AIM: NIPT)

### IONA<sup>®</sup> test

Pierwszy na świecie test prenatalny, posiadający status badania medycznego o wartości diagnostycznej  
Wczesne, bezinwazyjne, bezpieczne określanie ryzyka wystąpienia wad rozwojowych u dziecka (zespół Downa, Edwardsa, Patau)

- ▶ Wyłącznie na wykonywanie na terenie Polski nowatorskich testów *IONA<sup>®</sup> test*
- ▶ Zakończony sukcesem transfer technologii
- ▶ Certyfikat akredytacyjny dla laboratorium w Warszawie

## Własny nieinwazyjny test prenatalny Inno-Gene

NGS

Zespoły:  
Downa  
Edwardsa  
Patau

+

Inne choroby  
np. mukowiscydoza

Wzrost marży

**H1 2016**

planowany termin  
wprowadzenia do sprzedaży



NGS

## Wsparcie terapii celowanych



Zastosowanie NGS

Skanowanie tkanki nowotworowej



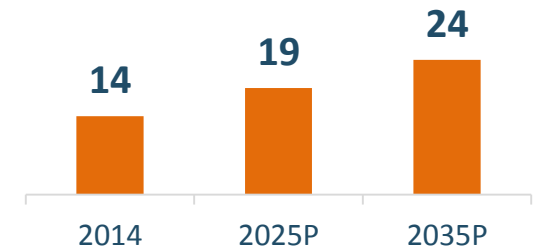
Ustalenie indywidualnego profilu choroby



Dobór najlepszej terapii celowanej

- **Obniżenie kosztów leczenia** – wzrost efektywności terapii
- Wpływ na **wzrost dostępności skuteczniejszych leków**
- **Istotny upside:**
  - **rozwój technologii** – analiza komórek nowotworowych z krwi – badanie osób bez pozytywnej diagnozy
  - **wzrost popytu** – plany sprzedażowe nie uwzględniają potencjalnej decyzji o refundowaniu badań przez NFZ

Roczna liczba  
diagnozowanych  
nowotworów na świecie  
[mln]



**BBC**

## Cancer 'tidal wave' on horizon, warns WHO

"Cost of treatment of cancers is spiralling out of control, even for the high-income countries"

Chris Wild, director of the WHO's International Agency for Research on Cancer

**THE WALL STREET JOURNAL.**

## Gene Breakthroughs Spark a Revolution in Cancer Treatment

"What we're seeing is the beginning of a revolution in therapeutics"

Janet Woodcock, director of the Food and Drug Administration's Center for Drug Evaluation and Research

Źródło: WHO



# Potęga NGS (6/7) – Platforma BCT – potencjał szyty na miarę

NGS

Platforma BCT



## Basic Cancer Tests

nazwa robocza  
powstającej platformy

Zastosowanie w I fazie rozwoju platformy

**Nowotwory  
piersi i jajnika**  
określanie predyspozycji

Cel ↓



Zdobycie refundacji NFZ (optymalizacja zakresu i ceny badania)

Potencjał komercyjny

Rosnąca  
świadomość

**15-20 tys.**

nowych przypadków  
w Polsce rocznie

**Nowotwór piersi**

najczęstszy nowotwór złośliwy  
wśród kobiet



Możliwość podniesienia marż



Istotny upside - stworzenie platformy, którą w przypadku sukcesu można będzie wykorzystywać do wprowadzania kolejnych typów badań

Źródło: „World Cancer Report”; WHO i IARC



NGS

Self-testy



**Zakup, pobranie  
i wysyłka materiału**

Klient + Aptekarz



**Badanie i przekazanie wyników**

Laboratorium Inno-Gene

## ▶ Testy do zakupu w aptece



Planowane podpisanie pilotażowej umowy dystrybucyjnej z jednym z największych dystrybutorów w Polsce

## ▶ Rekomendowane przez Aptekarza w wyniku analizy koszyka zakupowego

- np. w przypadku Klientki, która zakupuje tabletki hormonalne, system informatyczny podpowie Aptekarzowi by zaproponował jednoczesny zakup testu HTGR

## ▶ Klient(ka) samodzielnie pobierze materiał genetyczny

i prześle próbkę Aptekarzowi, który prześle ją do laboratorium Inno-Gene

## Self-testy – wyjściowa oferta:

- ✓ Zakażenia ginekologiczne
- ✓ Prewencja raka szyjki macicy
- ✓ Predyspozycje do genetycznie uwarunkowanych chorób zakrzepowo-zatorowych
- ✓ Testy dla kobiet w ciąży (np. metabolizm kwasu foliowego, IONA)
- ✓ Testy paramedyczne (Lifestyle, np. tolerancja laktozy, celiakia)



# Agenda

WPROWADZENIE

OFERTA I TECHNOLOGIE

STRATEGIA NA LATA 2015-2018

**PERSPEKTYWY**

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI



## Dotacje na działalność innowacyjną



### Wysoka zdolność INNO-GENE do pozyskiwania funduszy unijnych

33 mln PLN pozyskane w latach 2007-2015 (12 projektów)



### Kluczowym priorytetem dla polskiej gospodarki jest wzmocnienie innowacyjności przedsiębiorstw

Wzrost innowacyjności osiągnąć jest przede wszystkim poprzez rozwój działalności badawczo-rozwojowej

### 36 mld PLN

program „Inteligentny Rozwój”  
w unijnej perspektywie finansowej  
na lata 2014-2020

- Środki na wzmocnienie powiązań między nauką a biznesem  
– zwiększenie wykorzystania wyników prac naukowych i badawczych w gospodarce
- Preferowane będą projekty z zakresu tzw. inteligentnych specjalizacji

### 210 mln PLN

budżet konkursów  
STRATEGMED i INNOMED  
(edycja Q3/Q4 2015)

- Kluczowe obszary:  
– zwalczanie chorób cywilizacyjnych  
– medycyna innowacyjna
- Spodziewane istotne nakłady również w kolejnych latach

### 804 mln PLN

budżet działania 4.2 (2015/2016)  
Rozwój Nowoczesnej Infrastruktury  
Badawczej Sektora Nauki

- Polska Mapa Drogowa Infrastruktury Badawczej (PMDIB)  
– budowa obiektów nowoczesnej infrastruktury badawczej o dużej skali, skupiającej krajowy i międzynarodowy potencjał badawczy
- W kolejnych latach zaplanowane dalsze aktualizacje PMDIB



# Przyszłość badań genetycznych

## WGS

Whole Genom Sequencing

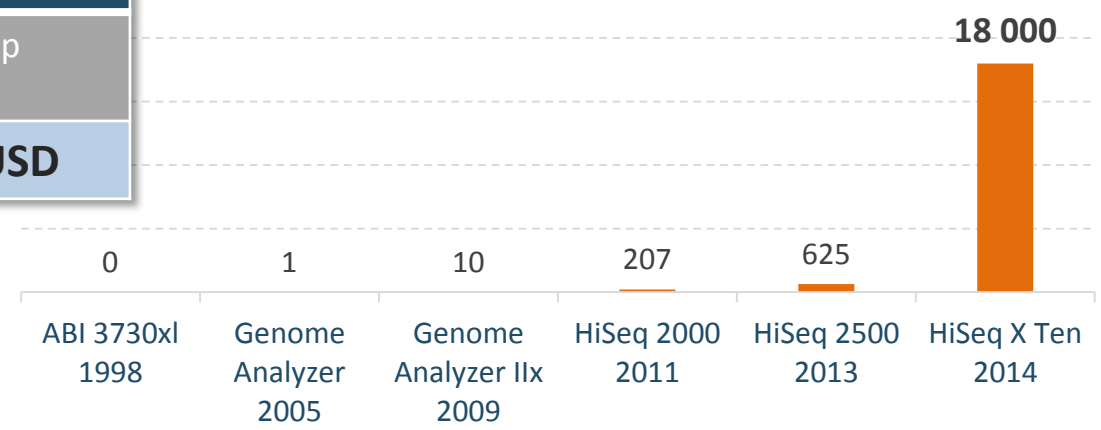
Skanowanie całego ludzkiego genomu z wykorzystaniem technologii NGS



**Illumina HiSeq X Ten**  
Najbardziej zaawansowane urządzenie do analizy WGS na świecie

**Illumina (ILMN)**  
Market Cap (Nasdaq)  
**~30 mld USD**

Roczna zdolność do przeskanowania ludzkich genomów urządzeniami Illumina



**"The HiSeq X Ten should give us the ability to analyze complete genomic information from huge sample populations. Over the next few years, we have an opportunity to learn as much about the genetics of human disease as we have learned in the history of medicine"**

Eric Lander, professor of biology at MIT





# Agenda

WPROWADZENIE

OFERTA I TECHNOLOGIE

STRATEGIA NA LATA 2015-2018

PERSPEKTYWY

**PODSUMOWANIE**

ZAŁĄCZNIKI



**Dynamicznie rozwijający się, perspektywiczny rynek diagnostyki genetycznej  
Wyłącznie na rewolucyjną technologię badań genetycznych WGS w Polsce\***



**Inno-Gene krajowym liderem badań wykonywanych technologią NGS  
+ Bardzo wysoki potencjał wzrostu biznesu i jego rentowności**



**Bogata, unikalna oferta  
+ Kolejne, ważne projekty**



**Kompetentny Zarząd  
Kluczowi menedżerowie znaczącymi Akcjonariuszami**



**Wysoka zdolność do pozyskiwania funduszy unijnych**



**Notowana na NewConnect  
W drodze na GPW**

\*dot. badań wykonywanych urządzeniem Illumina HiSeq X Ten

**Dziękujemy za uwagę!**

[office@inno-gene.eu](mailto:office@inno-gene.eu)

[www.inno-gene.eu](http://www.inno-gene.eu)





# Agenda

WPROWADZENIE

OFERTA I TECHNOLOGIE

STRATEGIA NA LATA 2015-2018

PERSPEKTYWY

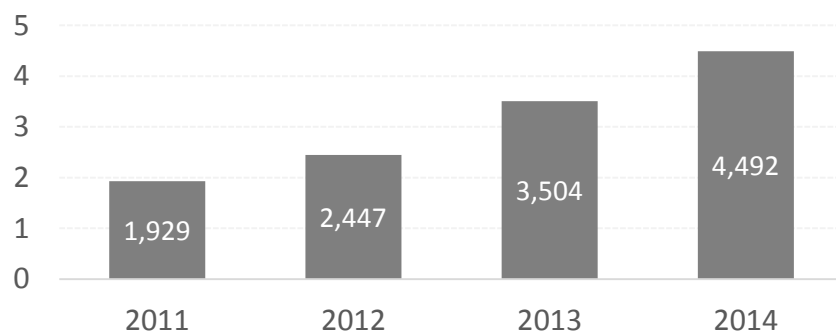
PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

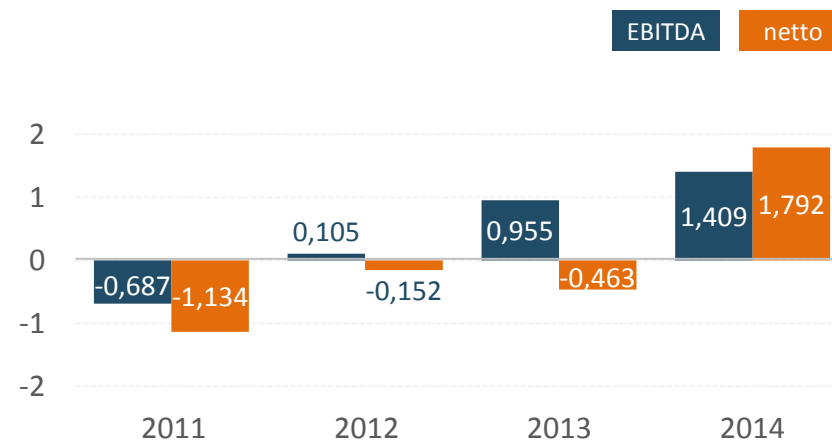


# Wyniki finansowe

## Przychody [mln PLN]



## Wynik\* [mln PLN]



- ▶ **Osiągnięcie pozytywnego wyniku w 2014 r.**
- ▶ CAGR przychodów w okresie 2011-2014 na poziomie 33%
- ▶ Istotne zdarzenie jednorazowe w 2014 r. – sprzedaż udziałów w spółce zależnej NewLab System (0,869 mln PLN przychodu)

\*Wliczając zdarzenie jednorazowe - zbycie udziałów w spółce NewLab Systems (0,869 mln PLN)



## Zastrzeżenie prawne

Niniejsze opracowanie nie stanowi reklamy, oferty ani proponowania nabycia instrumentów finansowych. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które Inno-Gene S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny, a dotyczy to zwłaszcza wszelkich szacunków, prognoz, oczekiwań i rozważań.

Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Inno-Gene S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podejmowanych na podstawie niniejszego opracowania. Opracowanie nie należy traktować jako źródła wiedzy wystarczającej do podjęcia decyzji inwestycyjnej. Odpowiedzialność za sposób wykorzystania informacji zawartych w opracowaniu spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Inno-Gene S.A.